

# News Release

プルデンシャル生命保険株式会社

〒100-0014 東京都千代田区永田町 2-13-10 プルデンシャルタワー  
<http://www.prudential.co.jp>



2005年9月6日

プルデンシャル生命保険株式会社

## 盛岡支社を新設 9月5日より営業開始

プルデンシャル生命保険株式会社（本社 東京都千代田区永田町、代表取締役社長兼最高執行責任者三森 裕）は6日、全国で75番目の営業拠点として岩手県盛岡市に支社を新設し、5日に営業を開始したと発表しました。岩手県下では初めての拠点ですが、東北地域としては仙台（開設時期1988年8月）、郡山（同2003年10月）、秋田（同2005年4月）、青森（同2005年9月）につぐ5番目の営業拠点となります。

盛岡支社開設は、弊社の重点施策である主要地方都市への積極的な進出を柱とする営業戦略の一環として決定したものです。

2005年9月6日現在、弊社は全国を75の拠点によって網羅していますが、その内訳は、6大都市圏に36支社（構成比48%）、その他の主要地方都市に39支社（同52%）となっています。

さらに、保有契約金額で見ますと、各々39.8%、60.2%の割合となり、年間の伸長率で見ますと、過去5年間の平均で各々11.1%、13.4%となっており、地方都市が6大都市圏を圧倒するまでに至っています。

特に、盛岡支社開設にあたって、(1)弊社の過去5年の東北地域全体の保険契約件数に伸長が見られ、岩手県下でも2000年から比べると保険契約件数が約3倍以上に増加していること、(2)県下における弊社の保有契約は、件数にして5,973件（個人年金を含むと6,812件）、保険金額で433億円（個人年金を含むと461億円）に達しており、多くは仙台支社などからサービスを行っていたこともあり、拠点の確保が急務であったこと、(3)新支社開設に当たって最もふさわしい管理職としての人材の確保が整った——などが重要な決め手となりました。

執行役員常務（営業統括本部長）の谷川 武士は、「支社開設にあたって、市場の絶対規模やリクルート可能人口などの基準をクリアしているかどうかを重要な判定基準としていますが、最も重要なポイントは、支社の経営を任せられる人材が育成、確保されているかどうかによって決められます。優秀なライフプランナーの採用・育成に傾注し、岩手県における営業体制を盤石なものにしたいと考えています。当初は、数名からスタートして、1年以内に10数名程度の陣容を整えたい」と抱負を語っています。

（注）6大都市圏とは東京、大阪、名古屋、札幌、仙台、福岡の属する都道府県を指す。