

News Release

プルデンシャル生命保険株式会社

〒100-0014 東京都千代田区永田町2-13-10 プルデンシャルタワー
http://www.prudential.co.jp



2017年3月16日

プルデンシャル生命保険株式会社

2017年度は5大学で「営業学」の寄付講座を開設 ～青山学院大学、東北大学、慶應義塾大学、中央大学に加えて、立命館大学でも～

プルデンシャル生命保険株式会社(代表取締役社長兼 CEO 一谷 昇一郎)は、2015年4月より「営業学」の寄付講座を開設しています。2017年度は新たに立命館大学を加えた5大学で講座を実施します。

本講座は「営業を科学する」をテーマに、当社の現役エグゼクティブ・ライフプランナーや支社長、執行役員が講師となり、自らのセールス経験に基づいた実践的な講義を行います。営業に必要なスキル、セールスプロセスといったノウハウだけでなく、営業職の醍醐味や心構え、人間的成長といった面についても体系的に講義します。

当社はこれからも将来の日本を担う人材育成の支援を通じて、社会に貢献して参ります。

<2017年度「営業学」寄付講座について>

大学名	学部(期間)	講座名	対象者	受講学生数
青山学院大学	青山スタンダード (全学部共通) (前期)	営業学入門	2.3.4年生	120人
東北大学※	経済学部 (前期)	マーケティング営業	2.3.4年次	300人
慶應義塾大学	商学部 (秋学期)	営業から学ぶリーダーシップ	3.4年生	400～500人
中央大学	商学部 (秋学期)	総合講座(営業学入門)	1.2.3.4年次	200～300人
立命館大学	経営学部 (後期)	営業学入門	2回生以上	100～200人

※東北大学では寄付講義として実施

以上